



Institut za ekonomiju energetike i okoliša



Sveučilište u Zagrebu
Ekonomski fakultet



Ekonomski fakultet Sveučilišta u Zagrebu

Trg J.F. Kennedyja 6, 10 000 Zagreb

POZIV NA STRUČNU RADIONICU

CIJENE PRIRODNOG PLINA – kada i kako ugovarati Kako smanjiti rizik i efektivnu cijenu?

Poštovana/i,

želite li:

- smanjiti rizik i efektivnu cijenu kod ugovaranja kupnje prirodnog plina
- u pravo vrijeme ugovoriti kupnju prirodnog plina
- ugovoriti onaj model koji najbolje odgovara potrebama Vaše tvrtke
- saznati kako ostvariti uštedu čak od 20 do 50 posto na pojedinim elementima troška
- ugovoriti najpovoljniju cijenu prirodnog plina
- saznati trendove i načine ugovaranja u zemljama u okruženju
- susresti i upoznati kolege sa sličnim pitanjima i s njima razmijeniti iskustva
- saznati odgovore i na brojna druga pitanja

dođite na:

DVODNEVNU STRUČNU RADIONICU

koju će za Vas organizirati:

Institut za ekonomiju energetike i okoliša i Ekonomski fakultet Sveučilišta u Zagrebu

a koju će voditi:

**stručnjaci s preko 20 godina međunarodnog i domaćeg iskustva u energetske sektoru
posebice na tržištu prirodnog plina.**

Stručna radionica će se održati 4. i 5. prosinca 2019. godine u dvorani 51 na Ekonomskom fakultetu Zagreb, Trg J.F. Kennedyja 6, Zagreb.

Stručna radionica je prije svega namijenjena trgovačkim društvima, korisnicima prirodnog plina, u cilju pružanja podrške i znanja vezano uz razumijevanje tržišta prirodnog plina posebice razumijevanja cijene plina i cjenovnih modela u primjeni te kada i kako najpovoljnije ugovoriti prirodni plin za slijedeće(a) razdoblje(a).

Stručna radionica se održava u malim grupama do maksimalno 20 polaznika.

SADRŽAJ STRUČNE RADIONICE

1. DAN (4. prosinac 2019.): Stručna predavanja (10:00 – 16:30)

09:30 - 10:00	Prijava sudionika
10:00 - 11:30	<p>Stručna predavanja – 1. dio</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Uvod <ul style="list-style-type: none"> - Kako funkcionira otvoreno (liberalizirano) tržište prirodnog plina - Plinski sustav i organizacija tržišta prirodnog plina u Republici Hrvatskoj 2. Rokovi za ugovaranje <ul style="list-style-type: none"> - Vanjski (unaprijed zadani) čimbenici koji utječu na rokove za ugovaranje - Rokovi za ugovaranje – pogled sa stanovišta opskrbljivača i sa stanovišta kupca - Izravan utjecaj rokova za ugovaranje na cijenu/troškove prirodnog plina
11:30 – 11:45	Pauza
11:45 – 13:15	<ol style="list-style-type: none"> 3. Praćenje kretanja cijena prirodnog plina iz javno dostupnih izvora – 1. dio <ul style="list-style-type: none"> - Burze plina - Indeksi cijena – što je važno znati - Spot cijene i terminski ugovori - Ogrjevne vrijednosti i koeficijenti za pretvaranje jedinica 4. Dinamika kretanja cijena prirodnog plina <ul style="list-style-type: none"> - Kretanje cijena prirodnog plina – povijesni prikaz - Kretanje cijena prirodnog plina u pojedinim tipičnim vremenskim razdobljima od interesa - Što možemo zaključiti?
13:15 - 14:15	Pauza za ručak
14:15 – 15:15	<p>Stručna predavanja – 2. dio</p> <p>Kako smanjiti rizik od „nepoznate budućnosti“? Kako pomiriti rokove za ugovaranje i nepoznanice vezane uz buduća kretanja cijena prirodnog plina? Kako i kada ugovarati plin?</p> <ol style="list-style-type: none"> 5. Cjenovni modeli u primjeni <ul style="list-style-type: none"> - Pregled različitih tipova cjenovnih modela - Usporedba pojedinih cjenovnih modela sa stanovišta rizika i praćenja signala s tržišta 6. Metode za smanjivanje rizika vezanih uz promjenu cijena nakon ugovaranja <ul style="list-style-type: none"> - Hibridni modeli - Opcije unutar ugovornog razdoblja - Izgled računa kod ugovaranja tržišnih modela
15:15 – 15:30	Pauza
15:30 – 16:30	<ol style="list-style-type: none"> 7. Praćenje kretanja cijena prirodnog plina iz javno dostupnih izvora – 2. dio <ul style="list-style-type: none"> - Detaljan pregled (bitnih) internetskih stranica relevantnih burzi plina – što i gdje pratiti 8. Ostali elementi koji utječu na visinu cijene prirodnog plina <ul style="list-style-type: none"> - Krivulja potrošnje, fleksibilnost preuzimanja ugovorenih količina plina - Energija uravnoteženja – utjecaj, izračun, praćenje, kupovina, prodaja, cijene energije uravnoteženja 9. Dodatak – promjena opskrbljivača 10. Zaključna razmatranja i odgovori na pitanja polaznika

2. DAN (5. prosinac 2019.): Praktični primjeri (9:30-15:00)

9:30 - 10:45	Praktični primjeri Praktične primjere će izvesti predavač u interakciji s polaznicima (otvorena diskusija i pitanja iz publike mogući su za cijelo vrijeme izvođenja primjera) 1. Praktični primjeri: Cjenovni modeli i način izračuna cijene prirodnog plina ovisno o modelu
10:45 – 11:00	Pauza
11:00 – 12:30	2. Simulacije: - Usporedba ukupnih troškova prirodnog plina za fiktivnog kupca, ovisno o primijenjenom cjenovnom modelu, u dva slučaja – pada i rasta cijene plina na tržištu
12:30 - 13:30	Pauza za ručak
13:30 – 15:00	2. Simulacije - nastavak: - Kada što ugovarati? – analiza ovisno o modelu i moguća rješenja 3. Zaključna razmatranja i odgovori na pitanja polaznika

Voditelj stručne radionice je Tomislav Gelo, izvanredni profesor na Ekonomskom fakultetu Sveučilišta u Zagrebu i predsjednik Instituta za ekonomiju energetike i okoliša.



Mr.sc. Davor Matić, dipl.ing.

PREDAVAČI



Energetska akademija



Mr. sc. Sanja Vulama dipl. ing.

Iskustvo

- Aktivno prisutni na liberaliziranom tržištu prirodnog plina u Republici Hrvatskoj od samih početaka.
- 12 godina iskustva u međunarodnim tvrtkama kao što su OMV (podružnice tvrtki (kronološki redoslijed): OMV Gas International, OMV Gas & Power i OMV Gas Marketing & Trading) i EconGas (podružnica tvrtke EconGas GmbH čiji su vlasnici bile vodeće tvrtke s područja prirodnog plina u Austriji: OMV Gas & Power, EVN, Wien Energie i Energie Burgenland) na pozicijama: voditelja projekata, menadžera ključnih kupaca i menadžera za logistiku na području prirodnog plina.
- Aktivna uloga u osnivanju, razvoju i operativnom radu tvrtke za prodaju i opskrbu plinom (EconGas d.o.o.) od 2011. godine, aktivna uloga u prvim promjenama opskrbljivača industrijskih kupaca u Republici Hrvatskoj.
- Operativni rad: akvizicije kupaca i prodaja prirodnog plina (prodajne kampanje, pregovori, složeni strukturirani proizvodi prilagođeni kupcu (pretežno multinacionalne kompanije), ugovaranje, podrška kupcima, operativna pitanja, optimizacija, fakturiranje ...).
- 11 godina iskustva u planiranju i konzaltingu u međunarodno prepoznatom Energetskom institutu Hrvoje Požar u Odjelu za planiranje u energetskom sektoru – s naglaskom na sektoru plina i 1 godina iskustva u komunalnom sektoru (Gradska plinara Zagreb).
- 18 godina međunarodnog iskustva (Davor Matić) u IGU – International Gas Union, i pozivni predavač na Ekonomskom fakultetu Sveučilišta u Zagrebu od 2008. godine.

OSTALE INFORMACIJE

Cijena stručne radionice:

- za prvi dan iznosi 2.000 kn + PDV po osobi,
- za oba dana 3.200 kn + PDV po osobi.

Popust od 10% na 2 i više prijavljenih iz iste tvrtke.

Cijena uključuje prisustvovanje predavanjima, prezentacije / stručne materijale, ručak, te osvježenje (kava, voda...) u vrijeme pauze.

Na kraju završene stručne radionice polaznicima se izdaje certifikat o pohađanju stručne radionice od strane organizatora.

Način plaćanja: Uplata na žiro-račun Ekonomskog fakulteta u Zagrebu.

Broj računa za uplatu je IBAN: HR0723600001101351242; Model: 00; Poziv na broj odobrenja: 6024.

Kontakt: Email: ineeo@ineeo.hr, tel: 091 6150 266

Napomena: Tijekom radionice moguće je fotografiranje dvorane s polaznicima i objava u informativne svrhe. Prijavom na radionicu potvrđujete i pristanak na navedeno.

Seminar se održava u vrijeme Adventa u Zagrebu što predstavlja izvrsnu priliku i nudi niz mogućnosti za obilazak Zagreba u poslijepodnevnom vremenu nakon uspješno provedenog vremena na seminaru.

Više na web adresi: <http://adventzagreb.com/>